



Vous pensez faire une bonne affaire en achetant un PC de marque réputée à 499€ dans la grande distribution, lisez les extraits suivants du livre « montez votre PC idéal » de [Robert Thompson](#) (Auteur) [Barbara Thompson](#) (Auteur) Paru en décembre 2004, et découvrez pourquoi les seules personnes qui font « une bonne affaire » sont celles qui les vendent !

*« Si les PC grand public sont bon marché, ce n'est pas parce que les constructeurs obtiennent d'importantes remises sur des composants de qualité, mais parce qu'ils utilisent généralement les composants les moins chers. La réduction des dépenses est une réalité sur le marché des PC grand public. Si les constructeurs de ce type de PC peuvent économiser quelques sous sur le boîtier ou l'alimentation, ils ne s'en privent pas, même si en dépensant quelques euros de plus (ou quelques centimes d'euro) ils obtiendraient un système plus performant. »*

« La plupart des fournisseurs d'ordinateurs réduisent les coûts en utilisant des version OEM meilleur marché des composants répandus s'ils sont "visibles" et des composants sans nom s'ils ne le sont pas. Par "visible" nous entendons un composant que vous pouvez rechercher d'après sa marque même dans un PC pré-monté, comme une carte graphique ATI ou nVIDIA. Les composants invisibles sont ceux dont les clients ne se soucient pas ou voient rarement, comme le cartes mères, les lecteurs optiques, les disques durs, les alimentations, etc. »

Une grande partie de ce livre est consultable gratuitement sur internet :

Il suffit de taper le titre de ce livre dans Google et ensuite